

Pressemitteilung

Ständeplatz 19 • 34117 Kassel

Telefon: 0561 450603-3799

EB-SIM weiter auf Wachstumskurs

- Vier neue Experten stärken den Vertrieb
- Institutionelle Kunden und Wholesale im Fokus

Kassel, 10. Oktober 2023: Um seine Marktposition weiter auszubauen, hat der auf nachhaltige Investments spezialisierte Vermögensverwalter EB – Sustainable Investment Management GmbH (EB-SIM) seinen Vertrieb weiter verstärkt. Dr. Alexander Weitzel und Uwe Lippert verantworten das Gewinnen und Betreuen institutioneller Kunden. Zusätzlich verstärkt die EB-SIM auch den Wholesale-Vertrieb mit Oliver Hack und Till Arens für den weiteren Auf- und Ausbau bei Vertriebspartnern. Alle vier Neuzugänge berichten direkt an den CCO und Geschäftsführer der EB-SIM, Michael Hepers.

„Seit unserer Ausgründung aus der Evangelischen Bank vor bald fünf Jahren agieren wir sehr erfolgreich am Markt. Dort haben wir uns mit Anlageinstrumenten in den Bereichen Infrastruktur für erneuerbare Energien und globale Impact- und Dividendenaktien etabliert. Zu unseren attraktiven Produkten gehört auch ein mit 5 Sternen bei Morningstar ausgezeichnete Multi Asset Fonds. Nun nehmen wir das Wachstum bei Kunden außerhalb unseres angestammten Klientels verstärkt ins Visier“, sagt Geschäftsführer und Chief Customer Officer Michael Hepers zu den Neueinstellungen.

Dr. Alexander Weitzel (48) hat am 01. September 2023 die Position als Senior Sales Manager Institutionelle Kunden übernommen. Sein vertrieblicher Fokus liegt auf der Akquirierung und Betreuung von Versorgungswerken, Pensionskassen, Versicherungen und Banken. Weitzel ist Doktor der Wirtschaftswissenschaften der Universität St. Gallen. Vor seinem Eintritt in die EB-SIM war er bei einem international agierenden britischen Finanzunternehmen als Führungskraft im Vertrieb tätig, wo er ein Product Sales-Team für Deutschland und Österreich aufbaute. Weitere berufliche Stationen waren u.a. ein Schweizer Investmenthaus sowie eine deutsche Großbank. Weitzel verfügt damit über 18 Jahre Vertriebserfahrung mit institutionellen Kunden.

Uwe Lippert (42) erweitert den institutionellen Vertrieb seit dem 01. Oktober 2023 – ebenfalls als Senior Sales Manager Institutionelle Kunden. Er wird sich auch auf Versorgungswerke, Pensionskassen, Versicherungen und Banken fokussieren. Lippert verfügt über eine langjährige Erfahrung als Fonds-Selektor bei mehreren Versicherungsgesellschaften und hat in den letzten Jahren als Sales Manager und Abteilungsdirektor im Asset Management ein breites Netzwerk zu

Banken, Asset Managern, Family Offices, Versicherungen und weiteren institutionellen Investoren aufgebaut. Der Diplom Kaufmann (FH) besitzt zudem Abschlüsse als Certified International Investment Analyst und Certified ESG Analyst der DVFA.

Oliver Hack (36) verstärkt seit dem 01. Juli 2023 als Sales Manager den Wholesale-Vertrieb. Hack ist Wirtschaftsingenieur (B.Eng.) und besitzt einen Abschluss als Versicherungs- und Finanzanlagenfachmann (IHK). Er ist zudem Financial Planner sowie Finanzfachwirt der Frankfurt School of Finance & Management. Hack verfügt über langjährige Erfahrung in der Finanz- und Kundenberatung sowie im Auf- und Ausbau einer Vertriebsorganisation. Zudem besitzt Hack spezielle Erfahrung als Testamentsvollstrecker und internationaler Projektmanager.

Till Arens (44) vervollständigt seit dem 01. Oktober 2023 das Wholesale-Team als Sales Manager. Arens ist studierter Betriebswirt (VWA) und zertifizierter Vermögensberater (RWGV). Der gelernte Banker bringt eine mehr als 20-jährige Vertriebserfahrung im Bankensektor mit. Zuletzt war er als Filialleiter bei einer Volksbank tätig. Dort baute er erfolgreich Vertriebsteams auf und blieb selbst immer als Vermögensberater dem Vertrieb treu. Zuvor war er im Private Banking einer internationalen Großbank tätig.

Über die EB – Sustainable Investment Management GmbH (EB-SIM)

Die EB – Sustainable Investment Management GmbH (EB-SIM) zählt zu den führenden Vermögensverwaltern für nachhaltige Investments. Das Unternehmen mit Sitz in Kassel ist eine Tochter der Evangelischen Bank (EB). Mehr als 30 Jahre war das wertebasierte Asset Management eines der Kerngeschäftsfelder der EB und wurde im Dezember 2018 als eigenständiges Geschäftsfeld in die EB-SIM ausgegründet. Die EB-SIM beschäftigt über 60 Mitarbeiter und verwaltet ein Vermögen von mehr als 5,3 Milliarden Euro. Sie bietet institutionellen und über den Wholesale-Vertrieb privaten Kunden ausschließlich nachhaltige Anlagen in Aktien-, Anleihen- und Multi-Asset-Strategien sowie Private Debt und Real Assets. Ihre Anlagestrategien richtet sie konsequent an den Zielen für nachhaltige Entwicklung der Vereinten Nationen (Sustainable Development Goals, SDGs) und den Klimazielen der Europäischen Union aus. Seit Juni 2021 ist die EB-SIM auch Mitglied der Bundesinitiative Impact Investing (BII). Sie möchte durch den Aufbau des Impact-Investing-Ökosystems in Deutschland Voraussetzungen schaffen, dass zusätzliches Kapital zur Bewältigung sozialer und ökologischer Herausforderungen eingesetzt wird.

Mehr über die BII erfahren Sie hier: www.bundesinitiative-impact-investing.de
Weitere Informationen online unter www.Generation-ESG.de und www.eb-sim.de

Pressekontakt EB-SIM:

Christiane Plach
SCRIPT Consult GmbH
Isartorplatz 5
80331 München
Tel. +49 175 3661113
E-Mail: c.plach@script-consult.de